

SERTIFIKASI
GLOBAL

Pipeline sales Anda kering? Bingung darimana datangnya lead berkualitas berikutnya?

Certified Lead Generation Specialist

— CLGS® —

Sertifikasi global untuk specialist lead generation yang ingin menguasai seni mengubah leads menjadi opportunities — dari capturing, scoring, nurturing, hingga konversi yang sistematis dan terukur.

14

JAM INTENSIF • 2 HARI

1-3

TAHUN PENGALAMAN

100%

GLOBALLY RECOGNIZED

— The Problem —

Target naik tiap kuartal. Tapi *lead-nya darimana?*

Sales tanpa lead yang berkualitas adalah resep untuk burnout. Banyak sales professional muda terjebak melakukan cold calling membabi buta atau mengejar lead yang tidak qualified — buang waktu, energi, dan akhirnya kehilangan motivasi karena **target tidak pernah tercapai konsisten**.

⚠ Lead Tidak Berkualitas

Setiap hari menelepon prospek yang ternyata tidak punya budget, tidak punya kebutuhan, atau bukan decision maker — energi terbuang sia-sia.

⚠ Pipeline Selalu Kering

Habis closing satu deal, harus mulai dari nol lagi. Tidak ada sistem yang konsisten mensuplai lead baru ke dalam pipeline.

⚠ Tidak Tahu Cara Score Lead

Semua lead diperlakukan sama. Akibatnya, lead hot yang harusnya di-prioritaskan jadi dingin karena keduluan deal lain yang tidak qualified.

⚠ Lead Channel Terbatas

Hanya mengandalkan 1-2 channel (referral atau cold call), padahal ada banyak channel modern yang belum dieksplorasi secara sistematis.

⚠ Nurturing Tidak Konsisten

Lead yang belum siap closing hilang begitu saja — tidak ada sistem nurturing yang menjaga hubungan sampai mereka siap beli.

⚠ Belum Pakai Lead Tech Stack

Masih kerja manual dengan spreadsheet. Tidak memanfaatkan CRM, automation, atau tools modern yang bisa 10x produktivitas Anda.

DAMPAKNYA JIKA DIBIARKAN

Karier sales Anda akan **stuck sebagai junior sales rep** selama bertahun-tahun. Pendapatan stagnan, motivasi turun, sementara rekan yang menguasai lead generation justru **promosi cepat ke Account Executive atau Sales Manager** karena terbukti bisa men-deliver pipeline secara konsisten.

— The Solution —

Kuasai mesin yang menggerakkan **pipeline sales** Anda.

Certified Lead Generation Specialist (CLGS®) adalah program sertifikasi global dari Sales Management Institute Inc. (USA) yang fokus pada intricacies of lead generation. Dari memahami apa itu lead vs prospect vs opportunity, sampai menguasai teknologi modern dan framework scoring yang dipakai perusahaan top-tier untuk membangun pipeline yang sustainable.

01

Lead Management Framework

Pahami secara mendalam framework lead management end-to-end — dari capturing, nurturing, hingga konversi menjadi customer yang loyal.

02

Lead Scoring & Qualification

Kuasai teknik cutting-edge untuk score leads dan qualify dengan FBRA Continuum, ICP, dan Mind Game — fokus pada lead yang paling mungkin closing.

03

Lead Generation Techniques

Pelajari berbagai ways of generating leads, lead channels, dan teknik modern positioning Anda sebagai sales strategy leader di tim.

04

Lead Generation Technology Stack

Optimalkan teknologi lead-gen untuk streamline dan enhance effort Anda — termasuk pengenalan ChampsCRM untuk pipeline management modern.



SERTIFIKASI INTERNASIONAL & DIAKUI GLOBAL

Dikeluarkan oleh Sales Management Institute Inc. (Delaware, USA) — salah satu badan sertifikasi sales yang berkembang paling pesat di dunia.

— The Gain —

Apa yang Anda *dapatkan* setelah selesai program?

Lebih dari sekadar sertifikat — CLGS® memberi Anda mesin pipeline yang sustainable dan kredibilitas profesional di tahap awal karier.



Kredensial untuk Tahap Awal Karier

Tambahkan kredensial global "CLGS®" di CV dan LinkedIn — bukti formal kompetensi lead generation di tahap awal karier, terutama saat melamar di startup atau perusahaan SaaS yang highly competitive.



Pipeline Selalu Penuh & Berkualitas

Setelah menguasai framework SMAK® lead management, pipeline Anda tidak lagi kering — ada aliran konstan lead berkualitas yang siap diproses menjadi opportunities.



Skill Lead Scoring & Qualification

Pelajari FBRA Continuum, Ideal Customer Profile (ICP), dan teknik scoring yang membuat Anda fokus pada lead dengan probability tinggi closing — efisiensi naik berkali-kali lipat.



Tools Praktis Siap Pakai

Bawa pulang lead generation playbook, lead nurturing sequence, dan FBRA framework yang bisa Anda implementasikan ke pipeline Anda esok hari.



Akses Jaringan Sales Global

Auto-registration sebagai Associate Member SMI + akses lifetime ke Community Sales Professional + Online Preparation Course audio-visual lengkap.



Confidence Handling Objections

Setelah memahami buyer journey dan customer onboarding secara struktural — Anda tidak lagi grogi saat handle objection, karena tahu persis di stage mana lead Anda berada.

— Course Outline —

Kurikulum Lengkap CLGS®

DURASI

14 Jam • 2 Hari

UNTUK SIAPA

Sales Development Reps,
Account Executives, Sales
Reps & Entry-Mid Sales Pros

PRASYARAT

1-3 Tahun
Pengalaman Sales

MODUL 01

Sales Management Overview

- › Overview of Sales Management
- › SMAK® Framework Intro
- › Key Elements of SMAK® Framework

MODUL 02

Lead Fundamentals

- › What are Leads?
- › What are Prospects?
- › What are Opportunities?
- › Ideal Customer Profile (ICP)

MODUL 03

Buyer Psychology

- › FBRA Continuum Framework
- › The Mind Game of Selling
- › Memahami Decision-Making Process

MODUL 04

Lead Management Framework

- › Lead Generation Objectives & KPI
- › Lead Channels Mapping
- › Ways of Generating Leads
- › Modern vs Traditional Channels

MODUL 05

Lead Qualification & Scoring

- › Determine Fit Methodology
- › Qualify & Score Framework
- › Prioritization Matrix

MODUL 06

Lead Nurturing & Distribution

- › Lead Nurturing Strategy
- › Email & Multi-Channel Nurturing
- › Lead Distribution Best Practice

MODUL 07

Conversion & Onboarding

- › Handling Objections
- › Customer Onboarding Process
- › Hand-off ke Account Management

MODUL 08

Lead Generation Tech Stack

- › Lead Generation Technology Stack
- › ChampsCRM untuk Pipeline Management
- › Automation & Integration Tools

— I n v e s t a s i —

Investasi tepat untuk *fondasi karier sales* Anda.

Bandungkan dengan komisi 1-2 deal extra yang akan Anda dapatkan tiap bulan setelah pipeline penuh. CLGS® adalah investasi paling cost-effective untuk early-career sales — kembali dalam **hitungan minggu**.

PAKET SERTIFIKASI LENGKAP

Rp

7.500.000,-

Paket lengkap CLGS® Certification.
Training 14 jam · Exam & Sertifikasi Global
Online Prep Course Audio-Visual Lengkap

TERMASUK DALAM PAKET

- ✓ Sertifikat CLGS® global, diakui internasional
- ✓ Auto-registrasi Associate Member SMI
- ✓ Akses EVICO e-Learning sales materials
- ✓ Online Prep Course (audio-visual content)
- ✓ Community Sales Professional life-time
- ✓ Lead Generation Tools & Templates

— S I A P N A I K K E L E V E L B E R I K U T N Y A ? —

Jangan biarkan tahun berikutnya berjalan tanpa *credential* yang Anda layak miliki.

Kuota terbatas per batch. Hubungi tim kami sekarang untuk jadwal terdekat, konsultasi kesesuaian program, atau penawaran khusus untuk grup korporat & in-house training.



WhatsApp
0817-484-7822



Email
cs@evico.id



Website
www.evico.id

BONUS VALUE: Peserta dapat preview ChampsCRM™ — AI-based Sales Pipeline Management Software (powered by PMaspire Singapore × SMI)